

- ❖ Unternehmensfinanzierung
- ❖ Mergers & Acquisitions
- ❖ Financial Management
- ❖ ARTEMIS Group

Büro München

Seidlstr. 18
80335 München
Telefon: +49 (0) 89 / 74 50 17-0
Telefax: +49 (0) 89 / 74 50 17-10

Büro Zürich

Uraniastr. 18
PF 2267
CH-8021 Zürich
Telefon: +41 (0) 1-562-28 55
Fax: +41 (0) 1-222-28 55

Um diesen Newsletter abzubestellen,
klicken Sie bitte auf den unten
stehenden Button.

[Newsletter abbestellen](#)

Frischer Wind auf dem M&A Markt - Wissen sie eigentlich was Ihr Unternehmen wert ist?

Der Markt für Mergers and Acquisitions (M&A) zieht seit einiger Zeit wieder an. Auch ausländische Investoren zeigen auflebendes Interesse an deutschen Unternehmen. Das Angebot an attraktiven und finanziell gesunden Unternehmen ist allerdings gering. Deshalb sind diese heiß begehrt. Aber auch etwas schwächelnde oder angeschlagene Unternehmen, die Potenzial bieten und sich in interessanten Märkten bewegen, sind für Käufer durchaus interessant.

Die Investmentbanker von UBS erwarten für 2010 in Europa sogar einen Anstieg des M&A-Volumens um 15 Prozent. Die steigende Nachfrage auf dem M&A-Markt lässt Preise und Bewertungen ansteigen. In Zeiten eines wieder stärker werdenden wirtschaftlichen Umfeldes überlegen viele Unternehmer, welche strategischen Handlungsalternativen sich für sie persönlich sowie ihr Unternehmen ergeben und wie sie sich am besten für die Zukunft rüsten. Vor diesem Hintergrund lohnt es sich wieder, Unternehmensverkäufe oder Teilverkäufe als strategische Option in Betracht zu ziehen.

Dies können aber nur die Unternehmer, die genau wissen, was ihr Unternehmen wert ist.

Da die Wertvorstellung des Eigentümers durch seine subjektive Sichtweise oft vom Marktwert seines Unternehmens abweicht, ist die Bewertung durch einen neutralen Dritten sinnvoll. Dem Bewertungsanlass entsprechend, sollten hier Verfahren zur Ermittlung eines indikativen Unternehmenswertes herangezogen werden, die über die reine Multiple-Betrachtung hinaus gehen. Letztere kann insbesondere in bzw. nach Krisenzeiten zu Verzerrungen führen. Es sollte vielmehr auf diskontierte künftige Kapitalflüsse, basierend auf der innerbetrieblichen Planungsrechnung, abgestellt und marktnah plausibilisiert werden.

Erst mit diesem Wissen kann die Wahl der besten strategischen Alternative für das Unternehmen getroffen werden. Hier wird unserer Erfahrung nach beispielsweise häufig intensiv über einen Teilverkauf nachzudenken sein. Der Unternehmer würde dann mit dem verbleibenden Unternehmensanteil weiterhin am Wachstum teilhaben.

Sprechen Sie in diesem Zusammenhang die **ARTEMIS Group** gerne an! Wir stellen Ihnen unser Knowhow in dem Bereich betriebliche Planungsrechnung und Unternehmensbewertung gerne zur Verfügung - auch in Kombination mit Modellen zur Unternehmensnachfolge.

Wir bereiten dieses Thema auch gerne für die Präsentation vor Entscheidern auf.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:

Carsten Wick

Geschäftsführer

Tel.: +49 (0)89 74 50 17 -0

cwick@artemis-group.com

Stephan Groß

Geschäftsführer

Tel.: +49 (0)89 74 50 17 -0

sgross@artemis-group.com